

Business developer (H/F)

Type de contrat : CDD, CDI.

Date de début : Octobre 2023.

Région : Paris (75014) & Télétravail.

Qui sommes-nous ?

FOGO est une jeune start-up française dynamique basée entre Lille, Paris et Strasbourg. Fogo est **accélérée à Euratechnologies**, parrainée par 3 filiales du Groupe VINCI : Énergie, Immobilier, Facilities et lauréate du **CES Innovation Awards** et de l'**Institut Français du Design**. Fogo souhaite révolutionner le marché du radiateur en alliant esthétique et innovation de rupture, avec notre **technologie brevetée : Grapheat®**. Avec l'accélération de son développement l'entreprise souhaite s'agrandir en recrutant **un-e business developer**, afin de développer notre rayonnement auprès des architectes et décorateurs d'intérieurs.

Nous te proposons une aventure riche qui te permettra de côtoyer au quotidien les personnes décisionnaires de l'entreprise. Un accompagnement pour **monter en compétences** aux côtés d'entrepreneurs dynamiques, expérimentés et surtout très humains.

Vos missions :

Au sein de la start-up FOGO, vous aurez donc pour mission de faire rayonner Fogo dans un environnement haut de gamme, créatif, à la rencontre de passionnés à la recherche de solutions nouvelles et exclusives.

- Définition du process et validation de l'entonnoir d'achat,
- Développement du réseau de prospects en Île-de-France puis en France et à l'internationale.
- Négociation des contrats et des pré-commandes,
- Analyse du marché et de ses opportunités,
- Implication dans le processus Marketing,
 - Rédaction de post LinkedIn, Instagram, Pinterest.

Vous serez intégré au sein de la direction afin de développer les opportunités commerciales de nos solutions innovantes et esthétiques qui trouvent leur place dans l'hôtellerie, la rénovation, l'ameublement design.

Profil recherché :

- Tu as vécu une première expérience concluante dans le domaine du business développement,
- Tu parles couramment l'anglais (toute autre langue maîtrisée serait un plus),
- Tu maîtrises Hubspot ou tout autre CRM,
- Motivé pour rejoindre une start-up made in France à impact et avec un développement rapide,
- Autonome et rigoureux·se,
- Dynamique et curieux·se.

Vous souhaitez rejoindre l'aventure dans une start-up dynamique et innovante à fort potentiel, engagée pour construire un monde de demain plus responsable. Vous souhaitez être impliqué·e et avoir un rôle à jouer dans le succès de notre projet, envoyez vos candidatures à : corentin.demiranda@fogo.fr.